

# MINEX '09



30 СЕНТЯБРЯ - 2 ОКТЯБРЯ 2009  
МОСКВА, РОССИЯ



ВЕДУЩИЙ ГОРНО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ В РОССИИ И СНГ

## Пост-релиз форума Майнекс'09

---

### "Пятый международный горно-промышленный форум и Экспо Майнекс'09"

В Москве с 30 сентября до 2 октября 2009 г. состоялся 5-й горно-промышленный форум и выставка Майнекс'09. Форум проводился под общей темой "Горный бизнес России и СНГ: перемены и возможности". В рамках форума состоялось награждение победителей 3-й ежегодной всероссийской награды Майнекс "За выдающиеся достижения в развитии горного бизнеса в России".

Наиболее подходящее определение для пятого форума Майнекс – антикризисный. Перед форумом стояла задача представить независимую экспертную оценку современного состояния, потенциала и перспектив развития горного бизнеса России и стран СНГ в контексте глобального экономического кризиса. Трехдневная программа форума включала 75 докладов и презентаций руководителей ведущих российских и международных горных компаний, Министерства Природных Ресурсов РФ, банков, горно-инженерных компаний и консалтинговых компаний. В форуме приняло участие свыше 400 делегатов из более чем 140 горных, финансовых, консалтинговых и горно-промышленных компаний из России, Украины, Казахстана, Великобритании, США, Канады, Австралии, КНР, Монголии, Южной Африки, Германии, Швейцарии, Кореи, Нидерландов и др. На выставке форума были представлены горные проекты и услуги 23 компаний из России, Украины, Канады, Австралии и Великобритании. Выставку посетили свыше 500 горных специалистов.

Организаторы форума искренне благодарят за спонсорскую поддержку компании ОАО "Полюс Золото", ОАО "Полиметалл", ОАО "Атомредметзолото", SRK Consulting, Kinross Gold, УК "Петропавловск", ЗАО "НБЛЗолото", ИМС Montan, Группу компаний "ТОМС", ИК "Арлан", PricewaterhouseCoopers, "АРДЖЕЙСИ" Russian Junior Mining Company, ООО "СПб-Гипрошахт", КПМГ, Runge Ltd, Macleod Dixon, American Appraisal и ИНС Merwede.

Перед началом форума 30 сентября были организованы традиционные мастер-классы Майнекс для горных специалистов и финансовых директоров. Программа основного форума, организованного 1-2 октября, включала пленарные сессии, технические сессии и бизнес-подиумы. Всего на форуме и мастер-классах было представлено 75 докладов и презентаций.

В 2009 г. в организации мастер-классов форума Майнекс принимали участие специалисты горно-инженерной компании SRK Consulting из России, Великобритании, США, Южной Африки и Германии, а также российские эксперты московского представительства международной бизнес-консалтинговой компании American Appraisal и научно-исследовательского, проектного и конструкторского центра драгоценных металлов и алмазов ЗАО "НБЛЗолото". Мастер-класс,

организованный компанией SRK Consulting, был направлен на практические аспекты улучшения экономической деятельности горных компаний.

Темы презентаций были посвящены проблемам оптимизации деятельности горно-добывающих компаний, стратегическому планированию горного производства в изменяющихся экономических условиях, наращиванию прибыльности горных проектов, контролю за геомеханическими рисками как средству повышения стоимости проектов, эффективному внедрению операционных и управленческих процессов и систем, а также экономическому преимуществу применения компьютерного геологического моделирования рудных тел и трехмерного моделирования в осушении месторождений твердых полезных ископаемых.

Мастер-классы, организованные во второй половине дня специалистами компаний American Appraisal и ЗАО "НБЛЗолото", были посвящены современной практике и методике финансирования горных проектов в России и СНГ, а также практическим аспектам финансирования сделок по слияниям и поглощениям в горно-добывающей отрасли. Ниже приводим некоторые интересные выводы, сделанные во время финансового мастер-класса:

- В горно-добывающей отрасли в период кризиса наибольшие шансы на успешное и быстрое завершение имеют сделки cash-in
- Оптимально структурированная сделка пока может быть заключена лишь в англосаксонском правовом поле
- Сторонам необходимо использовать потенциал акционерных соглашений для детальной проработки всех спорных вопросов на этапе заключения сделки
- Собственникам активов на ранней стадии необходимо грамотно выстраивать структуру сделки с применением опционов на увеличение доли.

Вечером 30 сентября по окончании мастер-классов состоялся приветственный "Ice-breaking" прием, в котором принимали участие делегаты мастер-классов, экспоненты и участники форума. Участники предложили организовать в следующем году параллельно с корпоративными мастер-классами Майнекс "День студента-горняка", во время которого могут быть проведены "студенческие мастер-классы", и кадрово-консультационную выставку "Горные кадры России". В связи с этим организаторы форума приглашают руководителей ведущих горных компаний, работающих в России и СНГ, организовать в первый день форума мастер-классы для лучших студентов российских горных вузов. В ходе "студенческих мастер-классов" компаниям будет предоставлена возможность подготовить презентации, посвященные современной практике и реализации горных и геологических проектов, а также рассказать студентам о современных требованиях, предъявляемых к профессиональной подготовке молодых специалистов, приходящих на работу в эти компании из горных вузов страны. Компании также приглашаются к участию в кадрово-консультационной выставке "Горные кадры России". По замыслу организаторов проведение в рамках форума Майнекс "Дня студента-горняка" должно способствовать совместному обсуждению общих задач, стоящих между компаниями-работодателями, горными вузами и будущими специалистами, приходящими на работу в горную промышленность России.

### **Форум Майнекс'09 начал свою работу в четверг, 1 октября.**

Придерживаясь установившейся традиции, первая пленарная сессия форума была посвящена обзору изменений и тенденций в горной промышленности в 2008/2009

гг., подготовленном экспертами международной аудиторской фирмы PricewaterhouseCoopers. Свое выступление на тему "Мировая горная промышленность: когда наступают тяжелые времена..." Джон Кэмпбелл, руководитель отдела по предоставлению услуг предприятиям металлургической и горно-добывающей промышленности PricewaterhouseCoopers Russia, закончил рекомендациями, обращенными к руководителям российских горных компаний: «Взрывной рост закончился – компаниям пора задуматься над дальнейшим развитием, несмотря на тяжелые времена. Контроль над затратами – ключ к успеху в будущем. Все взоры устремлены на Китай – появляются ли признаки восстановления экономики?».

Далее с проблемным докладом "Устойчивое корпоративное развитие и рациональное природопользование" на сессии выступил д.э.н. Оскар Стеффен, один из основателей компании SRK Consulting. Г-н Стеффен представил на суд аудитории форума характеристики "сильной" горно-добывающей компании. Свое выступление он закончил, процитировав высказывание Алистера Фрейма – президента компании Rio Tinto в 1982 г.: "Во времена глобальных рецессий и низких цен на металлы выживание возможно только за счет инноваций и повышения эффективности, а не за счет снижения затрат".

Далее с докладом "Современные принципы проведения государственной политики в сфере недропользования в России" выступила Дарья Василевская, заместитель директора Департамента государственной политики в области геологии и недропользования Минприроды России. Согласно статистике за 2008 г. доля минерально-сырьевого комплекса РФ в доходной части федерального бюджета превысила 50 %. При этом затраты на воспроизводство минерального сырья в прошлом году не превышали 0,5 %. По сравнению с 2004 г. государственное финансирование геолого-разведочных работ в России увеличилось в 4 раза, составив 22 млрд р. При этом расходы недропользователей на ГРП выросли за тот же период в 5 раз – до 198 млрд р. В 2008 г. в России было открыто 46 новых месторождений твердых полезных ископаемых. В области государственной политики в сфере недропользования в 2008 г. были законодательно определены критерии выделения участков недр федерального значения и установлен порядок участия иностранных инвесторов в пользовании участками недр федерального значения. В целях снижения административных барьеров и борьбы с коррупцией в 2008 г. были упрощены процедуры предоставления земельных участков в целях недропользования, снижена численность государственных органов, отвечающих за согласование технической документации на недропользование, повсеместно применялся аукционный принцип предоставления участков недр для целей недропользования общераспространенных полезных ископаемых.

Главными проблемами, ожидающими решения, остаются:

1. Недостаточная урегулированность процедуры проведения конкурсов и аукционов по участкам недр федерального значения.
2. Повышенные инвестиционные риски недропользователей на проведение геологического изучения недр.
3. Жесткие ограничения по реорганизации юридических лиц – владельцев лицензий.

В заключение сессии с докладом "Инвестиции в российскую горно-рудную промышленность: юридические проблемы" выступила Динара Доризо, старший

юрист международной юридической фирмы Macleod Dixon. В своем выступлении г-жа Доризо рассказала об опыте иностранных инвесторов в России, участвующих в проектах начальной стадии (Greenfield), а также в проектах на стадии разведки и добычи. Практика Macleod Dixon показывает, что многие юридические вопросы в законодательстве нечетко урегулированы и требуют принятия дополнительных подзаконных актов и разъяснений. Несовершенная судебная система создает предпосылки для злоупотреблений государственными органами в решении ключевых вопросов в сфере недропользования – одного из основных юридических рисков при осуществлении горно-рудных проектов в России.

После короткого перерыва на второй пленарной сессии форума были представлены инвестиционные и стратегические планы развития ведущих российских и иностранных компаний, специализирующихся на добыче драгоценных металлов и урана.

Впервые принимавший участие в форуме Павел Масловский – Генеральный директор компании "Петропавловск" (за неделю до форума компания Peter Hambro Mining была переименована в Petropavlovsk Plc) поделился с участниками с планами по развитию бизнеса компании в России. История развития компании начинается с 1994 г. с освоения "Покровского рудника" – первого в постсоветской России горно-металлургического предприятия, запущенного в эксплуатацию с нулевого цикла. С 1995 г. компания привлекла более 1 млрд дол. инвестиций в развитие горно-рудных проектов на Дальнем Востоке. С 2003 г. инвестиции компании в геологоразведку и развитие горно-рудных проектов составили более 1,2 млрд дол. С начала добычи на Покровском руднике компания демонстрирует уверенный рост производства – в среднем на 35 % в год. Планы компании: к 2012 г. выйти на уровень производства около 30 т золота в год. Инвестиции компании в геологоразведку в 2008 г. составили более 2 млрд р. – это около 50 % общего объема государственных инвестиций в ГРР. Несмотря на кризис, инвестиции компании в геологоразведку в 2008 г. остались на прежнем уровне. Под управлением компании находятся 70 золотодобывающих и железорудных проектов в 9 регионах России. Главная стратегия компании – непрерывный рост производства через геологоразведку и инвестиции.

В своем докладе "Российская золотодобыча – не время почивать на лаврах" Виталий Несис – Генеральный директор ОАО "Полиметалл" представил отрезвляющие факты развития российской золотодобывающей индустрии. Несмотря на то, что золотодобыча в России за период с первой половины 2008 г. по первую половину 2009 г. выросла с 2,0 до 2,5 млн унций (около 24 % роста), положительный рост был достигнут только за счет роста добычи на двух месторождениях: Купол и Пионер. В связи с тем что в России пока не запущены в эксплуатацию новые крупные месторождения, а содержание золота на действующих месторождениях резко снижается, г-н Несис уверен, что поддержать стабильный рост золотодобычи в России в будущем можно только при условии активизации недропользователями ГРР, а также при активной поддержке государством инвесторов, готовых к реализации крупных инвестиционных проектов, в том числе на участках недр федерального значения. Государство может и должно помочь российской золотодобывающей промышленности, упростив механизмы лицензирования в сфере недропользования, уверен руководитель ОАО "Полиметалл".

В 2009 г. стратегию развития ОАО "Полюс Золото" на форуме представил Герман Пихоя, заместитель Генерального директора по стратегии и корпоративному развитию компании. Свое выступление г-н Пихоя начал, рассказав о приобретении контрольного пакета акций казахстанской золотодобывающей компании

KazakhGold. По результатам за первую половину 2009 г. ОАО "Полюс Золото" добыло 477 тыс. унций золота. По темпам роста (52 %) за первые 6 мес. 2009 г. компания заняла 4-е место среди ведущих золотодобывающих компаний мира. Далее г-н Пихоя подробно остановился на достижениях компании в реализации проектов "Титимухта", "Благодатное", "Вернинское" и "Наталка". В заключение г-н Пихоя представил слайд, согласно которому прогнозируемый рост компании в период с 2009 по 2014 г. составит 140 %.

Взгляд иностранных инвесторов на российскую горно-добывающую отрасль был представлен в выступлении Лу Намовски, вице-президента, Главы представительства корпорации "Кинросс Голд" в Москве. Корпорацию "Кинросс" характеризуют сбалансированный портфель и рост производства. В России корпорация "Кинросс" осваивает золотосеребряное месторождение Купол. Производственные результаты за первое полугодие 2009 г. на месторождении составили 491,388 унций, при этом себестоимость производства по сравнению с 2008 г. выросла с 220 до 242 дол. за 1 унцию. Добыча золота предприятиями, контролируемые иностранными компаниями, увеличилась в 2008 г. в полтора раза. "Кинросс Голд" (75 % ЗАО "ЧГГК") занимает второе место после компании "Петропавловск" (б. Peter Hambro Mining). Согласно геологическому обзору США за январь 2009 г. Россия занимает второе место в мире по запасам (225 млн унций), при этом по уровню производства Россия находится всего лишь на шестом месте. Что может сделать Россия для увеличения интереса инвесторов в освоении золотозапасов? Г-н Наумовски представил для обсуждения развернутую программу действий под названием "Как изменить мнение инвесторов?".

Стимулирование иностранных инвестиций в горно-добывающую отрасль России:

- В качестве альтернативы компенсации расходов и выплаты вознаграждений в случае открытия месторождения стратегического значения предусмотреть преимущественное право разработки данного месторождения с привлечением российского партнера на экономически обоснованных условиях или возможность продажи права на разработку месторождения по рыночной цене.
- Установить механизм предварительного согласования с Правительством РФ проектов, в соответствии с которыми иностранный инвестор уведомляет о заинтересованности в приобретении компании или иного юридического лица, владеющего лицензией в отношении возможного стратегического месторождения.
- Рассмотреть возможность увеличения уровня "стратегического" порога запасов для золотосеребряных месторождений.
- Другие шаги по совершенствованию инвестиционного климата:
- Совершенствование механизма рассмотрения заявок на разработку месторождений стратегического значения
- Совершенствование механизма проведения аукционов
- Дальнейшее упрощение и совершенствование государственного регулирования в сфере недропользования, включая централизацию полномочий по принятию решений в данной области
- Налоговое стимулирование геолого-разведочных работ
- Создание условий для деятельности "юниорских" компаний

Последним на сессии выступил с докладом "Мировая урановая промышленность: взгляд в будущее" Александр Бойцов, заместитель Генерального директора ОАО "Атомредметзолото". Мировой рост цен на уран 2007 г. привел к увеличению

добычи. Россия/АРМЗ занимают 5-е место по добыче урана среди стран/компаний. Мировой спрос на уран формируется за счет реакторных потребностей стран и некоторого дополнительного спроса, который определяется необходимостью создания минимальных складских запасов АЭС для обеспечения бесперебойной работы станции в случае непредвиденных ситуаций с доставкой уранового сырья, запасов трейдеров и брокеров, а также запасов хеджевых и инвестиционных фондов, использующих уран как биржевой товар. Обеспечение спроса осуществляется за счет добычи урана и вторичных источников, предложение которых на урановый рынок может меняться в зависимости от ряда факторов. По прогнозу Всемирной ядерной ассоциации реакторные потребности к 2030 г. увеличатся с 65 до 104 тыс. т урана (на 59 %). Добыча урана должна увеличиться с 46 до 98,8 тыс. т. Способна ли урановая промышленность увеличить добычу в 2 раза за 20 лет? В настоящий момент пока имеется возможность покрывать дефицит природного урана на рынке из складских запасов, которые были накоплены в период 1945-1990 гг., однако их сокращение требует развития добывающих производств. Реализация планов развития добычи урана компаниями не всегда выполняется в полном объеме, что связано с действием ряда факторов, которые могут возникнуть на разных этапах развития производства. Прогноз развития добычи урана на период до 2030 г., опубликованный МАГАТЭ, свидетельствует, что после 2020 г. начнется отставание добычи природного урана от необходимых объемов для обеспечения потребностей АЭС. После 2025 г. намечается спад производства урана, вызванный снижением добывающих мощностей. В связи с длительным циклом развития уранодобывающих производств в настоящее время необходимо активно заняться геологоразведкой и упрочением рентабельной сырьевой базой. Снижению затрат на добычу и переработку урана будет способствовать внедрение новых разработок по технологии добычи и извлечения урана. АРМЗ, занимая 2-е место в мире по запасам и 5-е – по добыче урана, реализует политику по развитию и диверсификации сырьевой базы в России и за рубежом.

После короткого технического перерыва форум продолжился пленарной сессией, посвященной стратегии развития компаний-лидеров железорудного и угольного производства.

В начале сессии с докладом на тему "Управление в условиях кризиса" выступил Джон Бакарк, директор горно-инженерной компании IMC Montan. По мнению докладчика до кризиса горный рынок определяли следующие факторы:

- Высокий спрос на цветные металлы, железную руду и уголь
- Высокие цены на сырьевые товары
- Доступность ресурсов для финансирования инвестиционных проектов
- Чувство умиротворения и оптимизма

Что же произошло в горной промышленности с наступлением кризиса?

- Спрос резко упал
- Объемы продаж упали
- Существенно понизились цены
- Сократилось финансирование инвестиционных проектов
- Ужесточилось требования к качеству

Как на это отреагировал бизнес?

- Резко упал спрос
- Упали объемы продаж
- Существенно понизились цены
- Сократилось финансирование инвестиционных проектов
- Ужесточилось требования к качеству

"Кризис – не все так плохо", – утверждает г-н Бакарак, ссылаясь на опыт выживания горного бизнеса в предыдущий кризис в 1983 г.:

- Кризис вынуждает бросить вызов существующему положению дел
- Он заставляет переосмыслить то, каким путем мы добиваемся достижения целей
- Обостряются вопросы по капитальным затратам и встает необходимость их решения
- Он запускает процесс совершенствования техники и технологий
- Он вооружает нас для следующего спада

Далее г-н Бакарак уступил место четырем топ-менеджерам российских компаний с предложением рассказать о том, как их бизнес "выдерживает бурю".

Первой на сессии выступила Анна Белова, заместитель Генерального директора, директор по стратегии и корпоративному развитию Сибирской угольной энергетической компании (СУЭК). По результатам 2008 г. компания СУЭК является российским лидером в производстве угля и входит в десятку ведущих угледобывающих компаний в мире. Основным потребителем СУЭК является российская энергогенерирующая промышленность, на долю которой приходится 74 % всего объема добываемого компанией энергетического угля. Согласно российской национальной энергетической программе, принятой 27 августа 2009 г., в период с 2008 по 2030 г. ежегодное производство угля в России должно вырасти с 326 до 470 млн т. При этом за этот же период стоимость угля должна вырасти с 970 до 3140 дол. за 1 т. Благодаря реализации программы развития инфраструктуры и модернизации производства в России процентное соотношение потребления угля вырастет с 17 до 19 %.

В настоящее время на развитие СУЭК оказывают влияние следующие факторы:

- Возможный спад энергопотребления, вызванный мировым финансовым кризисом
- Задержка запуска новых теплоэлектростанций или переход энергогенерирования с "угольных" на "газовые" технологии
- Снижение роста цен на газ и обострение ценовой конкуренции между газом и углем
- Логистические препятствия (железнодорожный транспорт, морские порты)
- Ужесточение экологических норм к потребителям угля
- Себестоимость угольного производства
- Доступность источников финансирования
- Укрепление рубля может негативно сказаться на экспорте угля

Далее г-жа Белова рассказала о том, как компания на практике решает стоящие перед ней задачи, в том числе повышение экологической безопасности производства, строительство угольных терминалов на Дальнем Востоке, сооружение

очистных предприятий в Бурятии, развитие новых угольных месторождений в Хабаровском крае, строительство теплоэлектростанции в Красноярске и др.

Следующим на сессии с докладом "Стратегия "Северсталь-Ресурс" в угле и ЖРС" выступил Борис Грановский, Директор по стратегическому развитию компании "Северсталь-Ресурс". По прогнозам компании профицит производственных мощностей на мировом рынке ЖРС к 2015 г. значительно увеличится. При этом, как считают специалисты компании, себестоимость ЖРС при поставке на основные рынки будет расти из-за растущих издержек разработки и производства на новых проектах. Ситуация на мировом рынке ЖРС во многом определяется и будет определяться поведением одного консолидированного игрока – Китая.

Далее г-н Грановский представил стратегию "Северсталь-Ресурс" по железной руде:

- Повышение операционной эффективности на "Карельском Окатыше" и "Олконе"
- Географическая экспансия через приобретение месторождений мирового уровня в Африке, Северной и Южной Америке, отвечающих следующим требованиям:
  - безопасное и низкочатратное производство;
  - высокое качество продукции;
  - доступ к инфраструктуре
- Доступ к морскому рынку или возможность снабжения металлургических предприятий "Северстали".

В частности, как считают специалисты компании, проект Putu Range в Либерии позволит компании стать заметным игроком на рынке морской торговли и укрепить сырьевую независимость активов в Америке, Европе и Азии.

В заключение г-н Грановский представил аудитории стратегию "Северсталь-Ресурс" по коксующемуся углю:

- Сокращение издержек в Воркутауголь
- Разработка новых проектов в России
- Изучение возможностей в области коксующегося угля в Южной и Северной Америке и Африке, отвечающих следующим требованиям:
  - безопасное производство;
  - уголь высокого качества;
  - низкочатратное производство;
  - доступ к инфраструктуре;
- Доступ к морскому рынку или возможность снабжения металлургических предприятий "Северстали".

Приоритетными для компании являются – вертикальная интеграция, развитие внешних продаж, повышение качества при оптимизации издержек, разработка новых проектов.

Следующим с докладом "Освоение Элегесткого месторождения в рамках государственно-частного партнерства" выступил Дмитрий Сахно, Управляющий директор ЗАО "Енисейская Промышленная Компания". В начале выступления г-н Сахно так охарактеризовал общее состояние ресурсной базы коксующихся углей в России:



- Общие балансовые запасы коксующихся углей в России составляют около 40 млрд т, из которых 19,9 млрд т приходится на особо ценные для коксования марки.
- Средняя обеспеченность действующих шахт и разрезов промышленными запасами ценных марок коксующихся углей составляет не более 9-11 лет.
- Большинство неразработанных месторождений имеют сложную геологическую структуру или находятся в районах с недостаточной инфраструктурой.
- Увеличение добычи коксующегося угля в последние годы сопровождалось ростом структурного дисбаланса добычи углей различных марок.
- Основные меткомбинаты приближаются к пику загрузки производственных мощностей первого полугодия 2008 г.
- Возрастающий экспорт коксующегося угля, который превысил средние показатели за прошлые годы, приводит к его дефициту на внутреннем рынке.

Далее г-н Сахно представил перспективы добычи угля марки Ж:

- Действующие шахты в среднесрочной перспективе столкнутся с серьезным усложнением геологических условий разрабатываемых пластов.
- Перспективные регионы в действующих бассейнах – Усинский в Печорском и Ерунаковский в Кузнецком – имеют более сложные геологические условия добычи, чем на осваиваемых месторождениях сейчас.
- Перспективы добычи угля марки Ж связаны с освоением Элегестского месторождения в Тыве и Эльгинского – в Якутии.
- Без реализации проектов освоения Элегестского и Эльгинского месторождений дефицит угля марки Ж составит не менее 20 млн т в 2020 г.

Далее г-н Сахно подробно рассказал о перспективах освоения Улуг-Хемского угольного бассейна на базе государственно-частного партнерства Республики Тыва. Элегестское месторождение является частью Улуг-Хемского угольного бассейна и находится в 20 км к юго-западу от областного центра Республики Тыва – г. Кызыл. Площадь месторождения 84 км<sup>2</sup>. Уголь марок Ж, 2Ж, КЖ (ГОСТ 25543-88). Запасы составляют 894,5 млн т. Основной промышленный пласт – "Улуг" имеет среднюю мощность 7,5 м и около 80 % запасов месторождения. Элегестское месторождение отнесено к группе месторождений с простым геологическим строением.

Последнее выступление на сессии было посвящено реализации инвестиционного мегапроекта "Комплексное развитие Южной Якутии: создание нового горно-промышленного района на основе государственно-частного партнерства". О проекте участникам форума рассказал Михаил Брук, Генеральный директор Корпорации развития Южной Якутии.

Республика Саха (Якутия) обладает богатейшим природно-ресурсным потенциалом. Согласно "Схеме комплексного развития производительных сил, транспорта и энергетики Якутии до 2020 года" на Дальнем Востоке России планируется создание многоотраслевого промышленного района, основанного на природно-ресурсном потенциале Южной Якутии, а также на развитии транспортной и электросетевой инфраструктуры этого региона. Цель проекта: создание на основе принципов государственно-частного партнерства условий для формирования на Дальнем Востоке России в целом и в Республике Саха (Якутия) в частности нового крупного промышленного района на базе объектов гидроэнергетики и кластера промышленных производств (гарантированных потребителей электроэнергии), преимущественно связанных с глубокой переработкой имеющихся на территории

полезных ископаемых. Согласно плану часть расходов по реализации проекта (примерно 25 % общей стоимости работ) возьмет на себя государство (в частности речь идет финансировании из средств Инвестиционного фонда проектирования и строительства отдельных промышленных объектов, железных и автомобильных дорог, линий электропередач), а большую часть (около 75 %) – инвесторы. В настоящий момент проводится разработка проектной документации. Строительство объектов инфраструктуры будет проводиться в период с 2011 по 2019 г. за счет Инвестиционного фонда РФ. Строительство промышленных предприятий планируется на этот же период в основном за счет частных инвесторов.

Далее форум разделился на параллельные технические сессии:

- "Добывающая отрасль СНГ – в поиске новых инвестиционных идей". Организатор: American Appraisal.
- "Оптимизация угольных проектов". Организатор: SRK Consulting (Russia) Ltd.
- "Консалтинг в современном проектировании". Организатор: СПб-Гипрошахт.
- "Рефинансирование и реструктуризация долга в условиях кризиса". Организатор: КПМГ.

В конце первого дня форума состоялся вечерний прием, организованный при поддержке ОАО "Атомредметзолото". Для гостей приема музыкальные композиции в стиле "барокко" исполнял вокально-инструментальный ансамбль средневековой европейской музыки "Мадригал".

По окончании приема состоялась торжественная церемония награждения победителей 3-й ежегодной горной награды Майнекс "За выдающиеся достижения в развитии горного бизнеса в России".

Победителями награды в 2009 г. стали:

### **Награда "Изыскатель года"**

Награждается компания, достигшая наибольшего успеха в разведке, переоценке или переводе месторождения в разряд крупных либо месторождений мирового значения.

*Призер: УК "Петропавловск"*

Обоснование: Новые подходы в геологоразведке (Маломыр, Албын и др. проекты в ДВФО).

### **Награда "Разработчик года"**

Награждается компания, преодолевшая значительные технические и организационные трудности, доказав либо поручившись за возможность разработки месторождения.

*Призер: "Полюс Золото"*

Обоснование: Развитие проекта Благодатное, введение в строй ЗИФ № 3, опытная фабрика на Наталке.

### **Награда "Инвестор года"**

Награждается компания, обеспечившая значительный объем инвестиций в отраслевой проект.

*Призер: "Атомредметзолото"*

Обоснование: Создание инвестиционного партнерства мирового уровня по развитию урановых проектов с участием российского инвестора. Инвестиционное партнерство АРМЗ и Uranium One.

### **Награда "Новатор года"**

Награждается компания, которая разработала новые концепции, технологии или первой применила новые подходы, которые позволили значительно увеличить производительность, снизить количество вредных выбросов в окружающую среду либо улучшить условия безопасности на предприятии.

*Призер: Сибирский федеральный университет (СФУ)*

Обоснование: За разработку и внедрение российского беспилотного летательного аппарата для целей аэрогеофизической съемки.

### **Награда "Горный вуз года"**

Награждается лучшее высшее учебное заведение года в подготовке квалифицированных кадров для горной промышленности. При оценке применяется сравнительный коэффициент: спектр специальностей/число выпускников/уровень профессиональной подготовки выпускников/профессиональная пригодность.

*Призер: Иркутский государственный технический университет*

Обоснование: Качество и уровень подготавливаемых специалистов для российской горной промышленности.

### **Награда "Горняк года"**

Награждаются руководители, специалисты, ученые и служащие организаций отраслей минерально-сырьевого комплекса, которые посредством собственных идей и усилий привели компанию к успеху, внедрили передовые технологии, одобренные другими участниками рынка, либо их работа была направлена на повышение эффективности деятельности объектов добывающей промышленности.

*Призер: Виталий Несис (Генеральный директор ОАО "Полиметалл")*

Обоснование: Активное развитие компании мирового уровня.

### **В пятницу, 2 октября форум продолжил свою работу.**

На первой утренней пленарной сессии обсуждались новые инвестиционные тенденции в странах Азии и Африки с участием российских и казахстанских компаний.

На сессии с докладами выступили:

Квентин Амос, Директор по корпоративному финансированию и консультированию, Регион Юго-Восточной Азии, Runge Ltd

Лоуренц Фок, Исполнительный вице-президент, Директор департамента маркетинга эмитентов, Hong Kong Exchanges and Clearing Limited

Лилиан Лука, Исполнительный директор, The Beijing Axis

Алишер Джуманов, Генеральный директор, Eurasia Capital

Нурлан Жакупов, Управляющий директор, АО "Национальная горно-рудная компания "Тау-Кен Самрук"

Александр Бойцов, заместитель Генерального директора, ОАО "Атомредметзолото"

Александр Андреев, заместитель Генерального директора по стратегическому планированию, ОАО "Распадская"

Василий Макаров, главный геолог, Инвестиционная компания "Арлан"

В общей дискуссии принимал участие Николай Матяш, Исполнительный директор, Горно-рудный консультативный совет.

Вторая утренняя пленарная сессия была посвящена российской системе экспертизы запасов полезных ископаемых и проблемам ее адаптации к международным стандартам. На сессии были представлены следующие проблемные доклады:

- Руководства по гармонизации российской классификации и Шаблона КРИПСКО
- Опыт блочного моделирования в практике российского ГКЗ. Требования ГКЗ к материалам блочного моделирования
- Переоценка ресурсного потенциала месторождений ТПИ
- Эффективность геолого-математического моделирования оптимизации и планирования горного производства.

В сессии приняли участие:

Майкл Армитаж, Председатель правления и главный геолог, SRK Consulting (UK) Ltd

Григорий Малухин, начальник отдела методологии, Государственная комиссия по запасам полезных ископаемых РФ

Петр Кушнарев, Руководитель группы геологического моделирования и подсчета запасов, кандидат геолого-минералогических наук, ЗАО "Полюс геологоразведка"

Александр Ежов, Директор, Некоммерческое Партнерство "Саморегулируемая организация "Национальная Ассоциация по экспертизе недр"

Михаил Корнилов, Генеральный директор, ЗАО "АРДЖЕЙСИ Групп"

Александр Белоус, главный геолог, группа компаний "Феррэкспо"

После обеда форум вновь разделился на технические сессии и бизнес подиумы:

Технические сессии:

- "Технико-экологическая безопасность горного производства". Организатор: SRK Consulting
- "Оптимизация горного производства и проектных затрат: новые подходы и решения" Организатор: IMC Montan... и на бизнес-подиумы, на которых экспонентами выставки форума были представлены следующие бизнес-презентации:

### **Бизнес-подиум 1: "Технические решения для горного бизнеса"**

Технология скважинной гидродобычи. Анатолий Янушенко, главный инженер, ООО "Сибирский промышленный холдинг"

Решения по автоматизации для горно-обогажительного комплекса. Ростислав Шерстюк, президент, Сатурн Дейта Интернешенл

Стюарт Групп. Аналитические услуги для горно-добывающей промышленности в России. Ольга Избаш, директор, Стюарт Гео Аналитика

Datamine – полный цикл решений для горного бизнеса. Джонатан Грэм, ведущий геолог-консультант, DATAMINE International

Современные тенденции развития и проблемы геолого-разведочных и буровых подрядчиков. Сергей Караваев, директор Хабаровского филиала, Восточная буровая компания

Технологические решения по обогащению полезных ископаемых. Виллем Клементц, ведущий инженер, обогащение минералов, IHC Merwede

Разработка системы формирования и управления структурой комплекта карьерной техники на горно-добывающих предприятиях. Юрий Анистратов, Генеральный директор, академик АГН, профессор, д.т.н., НТЦ "Горное дело"

### **Бизнес-подиум 2: "Золото и благородные металлы"**

Геолого-разведочный юниор "Невьянская группа": новое открытие коренной платины на Урале. Юрий Телегин, вице-президент по геологоразведке, ЗАО "Невьянская группа"

Новые особенности организации финансирования комплекса геолого-разведочных работ в современных условиях. Игорь Ефремов, Генеральный директор, Национальная геолого-разведочная компания

По окончании форума состоялся заключительный прием.

Полный отчет и материалы форума будут опубликованы на сайте и на лазерных носителях 19 октября 2009 г. В материалы форума будут включена информация о докладчиках, аудиозапись пленарных и технических сессий, организованных в зале "Глинка" 1-2 октября, презентационные слайды, фоторепортаж форума, информация о спонсорах и информационных партнерах форума, списки участников форума. По вопросам заказа/приобретения материалов форума можно обращаться по адресам:

В Москве:

Евгений Тарасов

Тел: +7 499 503 1873

Факс: +7 495 510 8693

Email: [MoscowOffice@minexforum.com](mailto:MoscowOffice@minexforum.com)

В Лондоне:

Mrs Irina Yukhtina

Tel: +44 (0) 207 520 9341

Fax: +44 (0) 207 520 9342

Email: [ira.y@minexforum.com](mailto:ira.y@minexforum.com)